



PRODHOST SMART
VÁLLALATIRÁNYÍTÁSI RENDSZER

A prodHost sztori

Mi, az alapítók több mint 25 éve a gyártás és termelésirányításban tevékenykedünk, szinte minden területen megfordulva, beleértve a gyártó vállalatnál végzett 6 éves soridolgozó majd középvezetői beosztást is. De az utóbbi 20 évben már informatikai oldalról közelítjük meg a gyártó cégek problémáit, szintén számos pozícióban dolgozva itthon és külföldön egyaránt. Sok dolgot lehetne kiemelni miben különbözünk másoktól, de kétségkívül egyedülálló módon értjük és ismerjük a gyártó vállalatokat és munkájuk közben jelentkező nehézségeket, abból fakadóan, hogy voltunk a „másik oldalon” is.

Az elmúlt 20 évben vagy multinacionális cégek termékeit szabtuk testre vagy vezettük be ügyfeleinknek vagy teljesen egyedi rendszereket készítettünk a speciálisabb problémákra. De a nemzetközi és magyarországi projektjeink során azt tapasztaltuk, hogy ezen problémák ugyan minden cég esetében egyediek voltak, de ennek ellenére adható volt ezekre standard megoldás egy-egy speciális rendszerrel vagy olyan testre szabással, ami szintén általános megoldással közelítette meg az problémát.

Általánosan elmondható, hogy a gyártó vállalatok az igényeiknek leginkább megfelelő rendszert keresve keserűen tapasztalják, hogy kénytelenek komoly kompromisszumokat kötni a gyártás támogatása, a rendszer korszerűsége és az árazás tekintetében is.

Az, hogy a gyártó vállalatok nem találnak megfelelő rendszert, nem az Ő hibájuk!

Mi is azt tapasztaltuk, hogy nem létezik olyan ideális ERP rendszer, ami a legfontosabb elvárásoknak együttesen megfelel. Ennek sok oka van, amiről nekünk is volt ugyan elképzelésünk, de a pontos helyzet megismeréséhez készítettünk piackutatást is.

Ezek után döntöttünk úgy, hogy a piac legelismerettebb szakembereit összegyűjtve alakítunk egy csapatot, ami megtervezi és létrehozza az **ideális vállalatirányítási rendszert**. Elképzeléseink mellé állt a Solus Capital I. Kockázati Tőkealap-kezelő Zrt., ami lehetőséget teremtett számunkra a kompromisszummentes megoldás létrehozásához. Így együtt lettünk és vagyunk mi a prodHost csapat és az elkészült rendszer pedig az azonos nevű prodHost SMART vállalatirányítási rendszer.

Tudjuk és is valljuk azt, hogy a legjobboknak is folyamatosan fejlődni kell, keményen dolgozni és arra fókuszálni, amiben igazán kiemelkedőek.

prodHost team
2021



91%

Ügyfélelégedettség

20 év

Fejlesztési
tapasztalat

100+

projektben vettek
részt az alapítók



Speciális Iparági
megoldásokok

100%

Tesztelés a magas
minőség érdekében



Legmodernebb
technológia

„Olyan cégek számára is elérhetővé tenni XXI. századi megoldásokat, akinek eddig nem volt erre lehetőségük, ezzel növelve versenyképességüket.”

prodHost Team

Mindennapjainkat átszövi a mobilizáció, az okostelefonok részei az életünknek és egyre több területen kap a digitalizáció jelentős szerepet. Az üzleti életben még csak vezetői szinten épült be a napi munkába, de hisszük azt, hogy csak idő kérdése, hogy a dolgozói szinten is elengedhetetlenül jelen legyen. Ez a folyamat már tőlünk függetlenül is elkezdődött, mi csak arról dönthetünk, hogy a részesei akarunk-e lenni vagy sem.

Ma egy közép vagy felsővezető, ha hatékonyan akar dolgozni, nem tud a telefonja nélkül meglenni, ugyanez a folyamat fog lejátszódni a dolgozói területen egészen a legalsó szintig bezárólag. A **prodHost** úgy épül fel minden dolgozói szinten, hogy a folyamatokat nem csak támogatni tudja az okos eszközökkel, hanem egyenesen elvárja azok jelenlétét.

A **prodHost** részévé válik a termelő cégek mindennapinak, a termelés irányításnak és felügyeletének. Úgy, mint munkabeosztás, vállalaton belüli kommunikáció, munkabeosztás, termelés terv, rakodási terv, stb...

Hisszük azt, hogy a **prodHost** képes azt a digitális munkateret megteremteni, amelynek segítségével a dolgozók és vezetés között a kommunikáció és az információáramlás zökkenőmentes és természetes lesz. És a **prodHost**-ot választó vállalkozások a későbbiekben nem is tudják majd az életüket elképzelni annak szolgáltatásai nélkül.



Milyen problémái vannak a gyártócégeknek?

Nem létezik a termelő cégek számára ideális rendszer. Ami ma a piacon elérhető, nagy, komplex, és komoly szaktudást igényel a használata, ezért hosszú ideig tart a bevezetése. Tehát ezek nem felelnek meg a mai kor szellemének, és nem nyújtanak kielégítő megoldást a piac minden szereplőjének.

18 Hónap

Egy vállalatirányítási rendszer átlagos bevezetési ideje

75%

A vállalatirányítási rendszer bevezetések sikertelensége

69%

Azon rendszerek aránya, ahol jelentős változásokat kellett adoptálni a bevezetést követően

30M HUF

Egy vállalatirányítási rendszer átlagos bekerülési költsége

3M HUF

Egy vállalatirányítási rendszer átlagos éves szoftverkövetési költsége

A jelenleg elérhető vállalatirányítási rendszerekkel több hatalmas problémája adódik a kis és közepes méretű cégeknek. Az első és legfontosabb az ár: A mai rendszerek ebben méretben átlagosan 100 ezer dollárba kerülnek és évente 10 ezer dollár a fenntartásuk is. Aminek a következtében a közepes vállalatoknak drága és kockázatos, míg a kicsinek pedig megfizethetetlen beruházás.

A másik hatalmas probléma, hogy a rendszerek rendkívül komplexek, ami miatt:

- A bevezetésük hosszadalmas (jellemzően 18 hónap)
- Az implementációhoz külsős és drága szakemberekre van szükség
- És az üzemeltetésük rendkívül bonyolult és szakértelem kell az fenntartásukhoz

Az elérhető rendszerek nem illeszkednek a speciális igényekhez, és a testreszabásuk is külsős esetenként programozói tudást igénylő feladat.

A felsorolt az okokra visszavezethetően: jelenleg a bevezetett rendszerek 69%-nál szükséges a bevezetés után alapvető (konceptcionális) változtatás és 75%- a bevezetett rendszereknek kudarcot vall.

Forrás:

Gartner [75% of all ERP projects fail – But why?](#)

ERPFOCUS

[Ten ERP failure statistics that highlight the importance of getting it right first time round.](#)

Clients First
BUSINESS SOLUTIONS

[How much does an erp implementation cost?](#)

Mi kell a gyártó vállalatoknak?

Az ideális megoldás!

Az ideális rendszer a célpiacunk számára következő tulajdonságokkal kell bírjon:

- A mikro és kisvállalkozások működését is támogatni kell
- Nincs induló bekerülési költsége, az ügyfélavidjás konstrukcióban fizet a használattal arányosan
- Az ügyfél által önállóan bevezethető kell legyen
- Támogassa a gyártási és konfigurációs folyamatokat

Kicsikre is gondol

Az ideális rendszer képes megoldást nyújtani azoknak a cégnek, akik jelenleg a kis méretüknél fogva nem tudnak hagyományos rendszert bevezetni. Jelenleg nem érhető el olyan megoldás, ami megfelelő lenne akár egy 5 fős gyártó cégnek is, sőt kijelenthető, hogy a ma hozzáférhető rendszerek igazából csak 50 fős cégmérettől válnak gazdaságosan beszerezhetővé és üzemeltethetővé.



A piackutatásunk szerint, akik nem használnak vállalat-irányítási rendszert, 43%-uk szerint „drága nekik” és szintén 43%-uk szerint „Túl kicsik vagyunk hozzá”.

Nincs bekerülési költsége

Aavidjás konstrukció lehetővé teszi a felhasználók számára, hogy induló licenz költségek nélkül tudjanak elindulni, akár eleinte csak pár felhasználói fiókkal. Csak a későbbiek során, - ahogy haladnak előre az önálló bevezetéssel, - kapcsolnak be egy-egy új felhasználót, amelyet önállóan beállíthatnak az adminisztrációs felületen keresztül. Akár azt is megtehetik, hogy igényjelleggel (vagy leltáruk idején) ideiglenesen több felhasználóval veszik igénybe a szolgáltatást, melyet később gond nélkül lemondhatnak.

Piackutatásunk szerint a megkérdezettek több mint 40 százaléka úgy vélekedik, hogy leginkább fixen tervezhető havi költséggel, kezdeti beruházás nélkül, vagy alacsony induló költségekkel venne rendszert.



40%+

Önállóan bevezethető

Valós igény az, hogy az ügyfél drága tanácsadói segítség nélkül is képes legyen a kiválasztott rendszert önmagának szakszerűen bevezetni és folyamatosan üzemeltetni is, ennek az igénynek több egymást erősítő oka is van.

Egyre drágább a képzett középvezetésre és kulcsfelhasználónak is alkalmas munkaerő ideje, ezért a munkáltatók igyekeznek a hatékonyan felhasználni az

ilyen erőforrásaikat. Amibe nem fér bele az, hogy akár több napon keresztül egy külsős tanácsadó által tartott intenzív oktatáson vesznek részt.

Ráadásul a drága munkaerő a külsős tanácsadók költségét szignifikánsan megemelte. Egy kisebb cég nem engedhet meg magának olyan szakértőt, akinek a napidíja egy üzemi dolgozójának a fél havi bérét is meghaladja. Tehát jogos igény a részükről, hogy a lehető legkisebb szükség legyen az ilyen drága külsős szolgáltatásra. Illetve, ha mégis elkerülhetetlen a külsős segítség, akkor azok is rövid időszakokra, akár perc alapú elszámolás mentén is igénybe vehetők legyenek.

A harmadik fontos tényező, hogy az implementációhoz kapcsolódó oktatások többnyire nagy, összefüggő anyagokat mutatnak be, ahol a tananyagban sokszor egymásra épülő tudást feltételeznek a hallagatótól. De az is gyakran előfordul, hogy a „leadott” anyagrész majd csak az implementáció későbbi szakaszában hónapok múlva lesz szükséges. Ennek a tematikának köszönhetően ezek a képzések nem elég hatékonyak, tapasztalataink szerint gyakori ismétlésre és sok későbbi támogatásra van szükség.

Az önálló bevezetést digitális eszközök segítségével tíz válaszadóból nyolcan tartották megvalósíthatónak.



8/10

Gyártó folyamatok támogatása

További nagyon fontos tulajdonsága az ideális rendszernek, hogy a gyártóvállalatok folyamatait is maradéktalanul lefedje, azaz egy komplett termelésirányítási/MES rendszer is a részlet legyen. Ezt az igényt csak kevés hagyományos rendszer fedi le kielégítően, a gyártó folyamatok bonyolultsága és sokszínűsége miatt.



A magyar vállalatok az iPAR3.0-as követelményeket sem teljesítik megfelelően a **DESI** index szerint.

„A gazdasági, globális, pénzügyi és egyéb jellegű kihívások által gerjesztett változások mértéke ahelyett, hogy lassulna, inkább tovább gyorsult az elmúlt években, így világossá vált, hogy számos, a piacon elérhető ERP megoldás nem képes ezekkel lépést tartani”



Cindy Jutras

13

Hogyan tud ilyen kedvező lenni a prodHost árazása?

A csapatunk tagjai 20 éven keresztül tevékenykedtek a vállalat- és termelésirányítási szoftverek területén, emiatt szinte minden ipari ágazatban van tapasztaltuk. Ezen időszak alatt vált világossá számunkra, hogy egy vállalatirányítási rendszert fejlesztő és értékesítő cégnek milyen korlátai vannak, és miért nem tud igazán olcsó lenni. Pedig az árazás az egyik legfontosabb tényező ahhoz, hogy az igazán kicsiket is meg tudja szólítani egy megoldás.

Mint ahogy ma szinte minden probléma mögött, itt is az emberi kapacitáshiány vagy annak magas költsége áll. Hiszen képzett szakember kell: az értékesítéshez, a szoftverbemutatásához, a szoftver bevezetéséhez, a tanácsadáshoz, és szakember kell a szoftver támogatásához is. Miközben ez az erőforrás ma nagyon drága, a jól képzett munkaerő pedig igazi ritkaság.

Ezért a prodHost rendszert úgy alakítottuk ki, hogy annak a bevezetéshez és támogatáshoz is a lehető legkevesebb emberi erőforrásra legyen szükség, így takarékoskodva ügyfeleink költségkeretével. Minden olyan területet, ami extra emberi erőforrást igényelne, automatizáltunk vagy teljesen kiváltottunk.

A prodHost rendszer implementációja során a felhasználónak nincs szüksége szakértő személyes jelenlétére. Mert a rendszer egy virtuális tanácsadót tartalmaz, aki pontos tanácsokat ad a felhasználónak, a bevezetési lépéseit megtervezi az egyedi igényekhez igazodva és a használathoz szükséges szakmai tudáshátteret is biztosítja. Az ehhez szükséges oktató anyag több magyar egyetem közreműködésével kerül a rendszerbe.

Tehát a prodHost teljes függetlenséget ad!

Ahhoz, hogy megfelelő kontextusba tudjuk tenni a prodHost költségeit, meg kell vizsgálnunk a hagyományos rendszerek bevezetésével és üzemeltetésével járó kiadásokat.



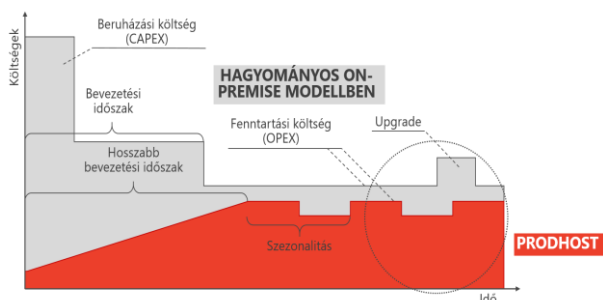
A hagyományos rendszerek bevezetésével kapcsolatosan felmerülő költségek

Ahhoz, hogy egy szokásos rendszer esetében megkezdhessük az implementációt már előre meg kell vásárolni a licenst, ráadásul annyit amennyit majd csak akkor fogunk használni amikor majd az implementáció az összes területre ki fog terjedni. Általában ez az folyamat hosszú, akár egy-két évet is eltarthat, amely idő alatt nem csak a drága külsős, hanem a saját erőforrásait is nagymértékben használja a cég.

Az, hogy az adott rendszer mennyire illeszkedik a felhasználó igényeihez az egyáltalán nem, vagy csak nagyvonalakban mérhető fel és becsülhető meg a projekt kezdetekor. Emiatt azok a testreszabások, amelyek szükségessége a bevezetés során derül ki, a többletköltségeken felül, konfliktusokat eredményeznek támogató és a felhasználó cég között. Még abban az esetben is, ha ezek a változások a felhasználó egyedi folyamataiból következnek.

Továbbá a hagyományos rendszerek sajátja az, hogy saját üzemeltetési környezetet kell hozzá fenntartani, amelyeket folyamatosan frissíteni kell, de maga a megvásárolt megoldás is időnként verzióváltással és az ehhez kapcsolódó költségekkel jár.

Hagyományos vs prodHost



A diagramon a függőleges tengelyen ábrázoltuk a költségeket a vízszintesen pedig az eltelt időt. A szürke területen jól látszik, hogy egy hagyományos rendszer esetében a költségek nagyon magasan indulnak a licenz és szerver beruházások miatt. Majd a bevezetési időszakban is aránylag magasan maradnak a külsős tanácsadók díjainak következtében. Illetve projektzárása után is magas fenntartási költségekkel kell számolni, továbbá egy bizonyos idő elteltével a

rendszer az upgrade költsége következtében egy újabb kiadás jelentkezik.

Az ábrán pirossal jelöltük a prodHost életciklus költségeit. Jól látszik, hogy a bevezetési idő ugyan hosszabb, de a költségek egyenletesen a használatbavétellel arányosan emelkednek egy a hagyományos rendszer fenntartásánál alacsonyabb szintig. Sőt bizonyos cégek esetében a szezonális miatt ez a költség időszakosan csökkenhet, továbbá nem jelentkeznek a verzióváltásból adódó plusz költségek sem.

Adódik a kérdés, hogy miért van az, hogy annak a rendszernek, amelynek a licensei az a szükséges eszközei az ügyfél tulajdonában vannak, miért magasabbak a fenntartási költségei egy bérleti-felhős megoldással szemben. Ennek megértéséhez ezt megvizsgáljuk kicsit alaposabban is.

Fenntartási költségek

Az induló beruházási és az implementációs költségeken felül, a felhős rendszereknek a fenntartási költsége is alacsonyabb. De a prodHost asz önálló bevezetés lehetősége miatt az általános felhős rendszerekhez képest is ár előnyben van, mert nincsenek tanácsadási és teszteszközi költségek sem.

A hagyományos rendszerek fenntartásába a bele kell számítani az ERP és az adatbázis szoftverek karbantartási díját, illetve a szerverek folyamatos felügyeletével járó költségeket. De a hagyományos rendszerek fenntartása, igen sok, elsőre nem nyilvánvaló költséget is eredményez. Az egyik ilyen a szerverek és hálózati eszközök áram és hűtési költsége, ami több tízezer forintos tétel még kis szerverek esetében is. A másik ilyen rejtett költség a performancia folyamatos magasszinten tartásával kapcsolatos költségek is. További ilyen jellegű költség a backup rendszer fenntartása, amelyen rendszernek szintén vannak operációs rendszerei és adatbázisa, és ezeknek a lehető legnaprakészebbnek kell lennie, ami szintén szakértői erőforrást igényel.

Az üzemeltetésben a felhős rendszerek természetes előnyben vannak a hagyományos on-premise rendszerekkel szemben. De a prodHost még ehhez képes is előny tud adni, mert a hosszabb idejű üzemeltetés során jelentkezhetnek olyan problémák is,

amelyeket a prodHost-ban önállóan meg tud oldani a felhasználó:

- A természetes fluktuációból adódó betanítások
- A vállalat növekedéséből, szezonálisból adódó folyamat változások lekövetése

A prodHost költségelőnye kiemelkedő az on-premise rendszerekkel összehasonlítva, de kedvezőbb a más felhős rendszerekéhez képest is.

Verzióváltás

A hagyományos rendszerek esetében a verzióváltás 5-6 évente jelentkező a beruházási költségekkel összevethető költséget eredményez, amelyek a következők lehetnek:

- A szerverek esetleges cseréje
- A szervereken található operációs rendszerek újabb verzióra cserélése
- A teszteszközök újra illesztése
- A bekövetkezett változások követése
- A rendszer egyes elemeinek újra oktatása

A felhős rendszerek esetében, mint amilyen a prodHost is, ezek a költségek nem jelentkeznek, mert a verzió váltás folyamatos és a költségei benne vannak az előfizetési díjban, azaz minden felhasználó azonos szoftver verziót használ, mindig a legújabbat, a leggyorsabbat, a legtöbb elérhető funkcióval.

Előfizetési díjak

A prodHost egy olyan felhő alapú, forradalmian új termelésirányítási rendszer, felhasználó szám alapú havi szolgáltatási díjfizetési modellel, amely a legmodernebb technológiákat alkalmazza annak érdekében, hogy az egyszemélyes manufaktúrák és a legnagyobb cégek is képesek legyenek önállóan bevezetni és üzemeltetni, valamint skálázhatóan támogatni őket a termelési folyamataikban.

Az előfizetés típusai egymástól csak jogosultságban különböznek, például egy dolgozói felhasználó nem módosíthatja műszakbeosztását, de középvezetője igen. Viszont minden felhasználó hozzáfér a teljes funkcionalitáshoz, azaz a moduloknak nincs külön díja.

PRODHOST ELŐFIZETÉSI DÍJAK

TERMELÉSI DOLGOZÓI FELHASZNÁLÓ A dolgozó névre szóló licenسه, amellyel bármely eszközéről szabadon hozzáférhet a prodHost rendszerhez	15€
KÖZÉPVEZETŐI FELHASZNÁLÓ A termelést közvetlenül felügyelő művezetők és a minőségellenőr munkatársak számára névre szóló licenسه	30€
RAKTÁROS FELHASZNÁLÓ A készletgazdálkodási műveletek teljes körét éri el egy eszközhöz rendelt licenسهszel	30€ + 5€/fő
FELSŐVEZETŐI FELHASZNÁLÓ Lekérdezések, riportok, elemzések készítéséhez használatos névre szóló licenسه	50€
TERMINÁL HOZZÁFÉRÉS Különálló vagy géphez, gyártósorhoz kapcsolt ipari PC, amit konkurensen egyszerre egy a személytörzsben nyilvántartott dolgozó használhat	50€ + 5€/fő
OEE MONITOR HOZZÁFÉRÉS Adatvizualizációs kijelzők számára biztosított passzív (csak megjelenítő) hozzáférés	30€
FELHASZNÁLÓI ADMINISZTRÁTOR Felhasználó típusok, előfizetések kezelésére, bevezetési célok kitézése és egyéb feladatok elvégzésre alkalmas díjmentes hozzáférés	0€

Dolgozói felhasználó

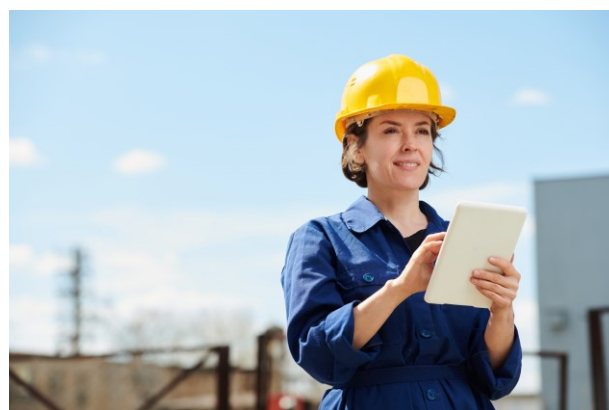
A dolgozói felhasználói előfizetés lehetővé teszi azt, hogy a fizikai állományban lévő kolléga akár a saját telefonján, számítógépén vagy tabletjén név szerint használja a rendszert. Főleg olyan helyzetekben gyakori ennek a típusú előfizetésnek a használata, ahol a munkatársak nem üzemi környezetben, hanem otthon dolgoznak, vagy valamilyen külső helyszínen.

De üzemi környezetben is lehet létjogosultsága az előfizetés-típusnak, hiszen használatával lehetővé válik a fizikai állomány közvetlen irányítása, hogy egy-egy dolgozó azonnal és közvetlenül elérhető. A neki szánt üzenetek és feladatok azonnal megjelennek a saját készülékén, amivel késedelem nélküli reakció érhető el.

A dolgozói felhasználó az előfizetés használatával a következő funkciókat érheti el:

- Munkák kezdése

- Munkákra fordított idők jelentése
- Elkészült jó és selejt munkadarabok mennyiségének kezelése
- Felhasznált anyagok lejelentése
- Keletkezett melléktermékek és hulladékok mennyiségének jelentése
- Állásidők, géphibák, egyéb idők jelentése



Továbbá a dolgozói felhasználók plusz funkciókat érhetnek el, a csak üzemi terminált használó munkatársakkal szemben, úgymint:

- Egyéni teljesítmények riportja
- Egyéni jogosultságokkal készlet módosítási vagy egyéb műveletekhez való hozzáférések

Középvezetői felhasználó

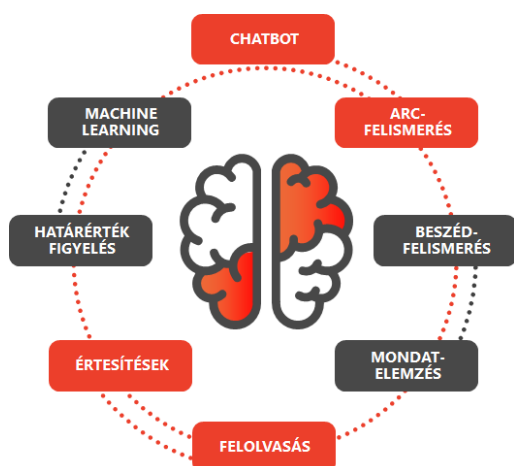
A középvezetői felhasználó, amely szintén névre szóló licenz de sokkal bővebb funkcionalitással rendelkezik, mint a dolgozói, hiszen az operatív irányításban vesz részt felhasználó. Azoknak a munkatársaknak ajánlott ennek a típusú előfizetésnek a használata, akik ugyan irodai dolgozók, de a termeléssel közvetlenül összefüggő feladatokat látnak el, úgymint:

- A beszerző és anyaggyártó kolléga
- Értékesítő, vevőkkel foglalkozó munkatárs
- Műszakiak, akik a technológiát határozzák meg
- Operatív vezetők, akik a gyártás közvetlen irányításával foglalkoznak

Amennyiben egy vállalatban nincsenek ezek a szerepek ennyire elhatárolva, akkor a középvezetői felhasználó minden feladat ellátására alkalmas.

A középvezetői felhasználók számára tulajdonképpen elérhető a rendszer teljes funkcionalitása, csak az szab határt, hogy milyen modulok vannak bekapcsolva a prodHost rendszerben. Továbbá a felsővezetőknek szánt egyedi kimutatások sem nyilvánosak a számukra.

A középvezető egyik fontos feladata az üzemeltetés, amihez minden operatív segítséget megkapnak a rendszerből, legyen az kereskedelmi pénzügyi vagy gyártással összefüggő feladat.



De a prodHost rendszerben egyedülálló módon, segítséget kaphatnak ahhoz, hogy a meglévő folyamataikat fejlessék és magasabb szintű integráltságot tudjanak elérni, a virtuális tanácsadó segítségével.

A virtuális tanácsadó segítségével egy középvezető nem csak kiválóan átlátja a vállalata állapotát, hanem azt is látja, hogy hol van tér a fejlődésre. Mi több a szükséges célokat ki tudja jelölni és segítséget kap azok megvalósításában is.

Funkcionális célok kijelölése,	Automatikus feladatok a munkatársaknak	A bevezetés állapota követhető
Termelésirányítási tudástár	Szakmai fogalomtár	Magyarozó videók

Raktári felhasználó

A raktári felhasználó, amely a készletgazdálkodási műveletek teljes körét éri el egy eszközhöz rendelt licensszel, ami azt jelenti, hogy jellemzően az előfizetés egy kézisámítógépen fut, és a raktározással foglalkozó kollégák ezen eszközre bejelentkezve végzik a munkájukat.



A kézisámítógépek segítségével a készletmozgatás és adatgyűjtés a valós helyszínen történik, tehát az készletadatok minden esetben pontosak és naprakészek. A készletkezelési műveletek teljeskörűen elérhetőek a középvezetők számára is asztali gépen

vagy tableten is, tehát kiválóan tudják felügyelni a készletek változását a vállalaton belül.

A válasz mindig pontosan megvan a két legfontosabb kérdésre, ami egy készlettel kapcsolatban felmerülhet:

Mennyi van? & Hol van?

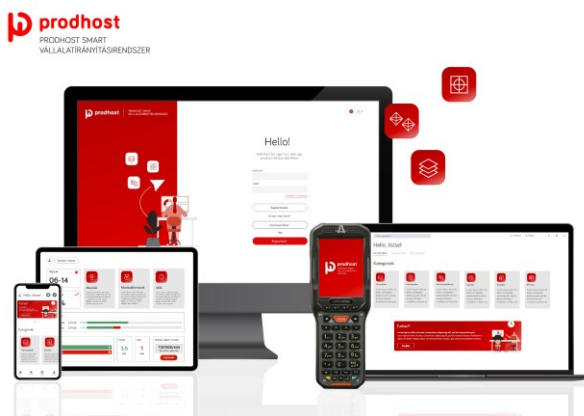
A raktári felhasználó kiválóan alkalmas az anyagmozgatás minden típusának támogatására, attól teljesen függetlenül, hogy egy adott vállalatban milyen típusú anyagok és raktárak vannak.

- Bevételhez kapcsolódó műveletek
- Karanténraktári műveletek
- Gyártásba adás, és gyártásközi mozgások
- Alvállalkozói készletmozgások támogatása
- Teljeskörű göngyölegkezelés
- Kiszállítások, kommissiózás

A prodHost raktári funkcionalitás nem csak támogatja a 1D vagy 2D (QR) vonalkódok minden formáját, hanem címkenyomtató segítségével azonnal a készletkezelés időpontjában képes minden szabványnak megfelelő etikettet készíteni.



A raktári műveletekhez használatos kéziszámitógépek és címkenyomtatók széles választéka érhető el a prodHost -nál, amelyeket akár pár eurós részletre is megvásárolhat tőlünk.



Felsővezetői felhasználó

A felsővezetői felhasználó minden olyan funkcionalitással rendelkezik, ami egy középvezetői előfizetésben is elérhető, azzal a különbséggel, hogy képes olyan komplex lekérdezéseket és Pénzügyi riportokat is futtatni, amelyek adott esetben szenzitív adatokat is tartalmaznak, illetve a stratégia döntések meghozásához szükségesek.

Azoknak ajánlott ennek a típusú előfizetésnek a használata, akik irodai dolgozók és a termeléssel nem közvetlenül összefüggő feladatokat látnak el, hanem a munkájuk inkább stratégiai jellegű, úgymint:

- Pénzügyes kollégák
- Felső vezetők
- Technológia vezetők
- Minőségügyi vezetők
- Elsőszámú vezető

A gyártó vállalatok életében gyakran nem válik szét a közép és felsővezetői szerepkör, mégis előfordul, hogy a kollégák nem, vagy csak korlátozottan férnek hozzá bizonyos adatokhoz. Erre az egyik leggyakoribb példa az árazási stratégia meghatározása.

Példa: azt, hogy melyik vevőcsoport milyen kedvezményt kaphat, vagy milyen rendelési mennyiségek után jár mekkora árengedmény csak felsővezetői szinten dőlhetnek el. Az ilyen módon kialakított stratégia mentén már a középvezetők azok, akik alkalmazzák a szabályokat és ajánlatokat készítenek és számlákat állítanak ki

Ez a kettősség segíti a vállalatokat a megfelelő döntési szintek és mechanizmusok kialakításában, aminek eredményeképpen sokkal hatékonyabban tudnak működni.

Üzemi Terminál

A terminál hozzáférés, amely a dolgozók számára tesz lehetővé nem név szerinti, azaz konkurens bejelentkezést. Tehát egy eszközzel a műhelyben bárki be tud jelentkezni, aki a személyi törzsben rögzítve van, anélkül, hogy a rendszerben felhasználóként lenne megadva.

Abban az esetben amennyiben a munkatársak az üzemben dolgoznak, akkor az Üzemi Terminál is lehetővé teszi (a dolgozói előfizetéssel hasonlítva) a

személyenként megkülönböztetett feladat kiosztást és jelentéseket, de ekkor az üzemben mindenki azt egy (vagy több) készüléket használja, emiatt kialakulhat fennakadás a következő esetekben:

- A dolgozók naponta 5-nél több munkán is dolgoznak
- A dolgozóknak naponta 5 többször, kell rész vagy egész teljesítést jelenteniük.
- Ha a dolgozók közvetlenül egymás utáni munkákat jelentenek. (ha korábbi művelet tulajdonosa nem jelentette le a munkáját, akkor az azt követő dolgozó nem tudja jelezni a sajátját)
- Ha a sok dolgozó jut egy-egy terminálra akkor műszakváltáskor tumultus alakulhat ki.

A fenti esetekben javasolt vagy a terminálok, számának növelése vagy dolgozói felhasználói előfizetések használata is.



Az üzemi terminál felülete kifejezetten úgy van megalkotva, hogy a digitálisan kevésbé képzett dolgozók is elboldogulnak a használatával, amelyet segít érintőképernyős használat lehetősége.

A terminál előfizetéssel a műhely összes dolgozója a következő funkciókat érheti el:

- Munkák kezdése
- Munkákra fordított idők jelentése
- Elkészült jó és selejt munkadarabok mennyiségének kezelése

- Felhasznált anyagok jelezése (akár sarzs kezeléssel)
- Keletkezett melléktermékek és hulladékok mennyiségének jelentése
- Állásidők, géphibák, egyéb idők jelentése

Fizikai Dolgozó

A prodHost vállalatirányítási rendszer üzemi fizikai dolgozó előfizetés teszi lehetővé a munkájuk adminisztrálását. Úgymint jó és selejt darabszámok jelentése, felhasznált idő, anyag és egyéb erőforrások használata.



Ezen előfizetés használója nem tud a fő rendszerbe belépni, nem is szükséges, hogy regisztrálva legyen email címmel. Csak a neve és pár alap adat az amire szükség van ahhoz hogy vagy az üzemi terminálon tudjon jelenteni. Vagy pedig a raktári pedig a raktári kézisámítógépekre bejelentkezni.

Adminisztrátor

A felhasználói adminisztrátor egy díjmentes előfizetés. Ezzel lehetséges bevezetési célokat meghatározni, illetve az összes adminisztrációs feladatot végrehajtani:

- A prodHost felhasználókat karbantartani
- Az előfizetésekkel összefüggő adatokat kezelni
- Adat import és export funkciókat megvalósítani

A felhasználói adminisztrátor előfizetés díjmentes, emiatt nem alkalmas érdemi munkavégzésre, kimondottan adminisztrációs feladatok ellátására alkalmas.

Kedvezmények és előnyök

<h3>Díjmentes próbahónap</h3> <p>A felhasználók regisztrálhatnak és kipróbálhatják a prodHost-ot a teljes funkcionalitással</p>	<h3>Kedvezményes éves díj</h3> <p>Amely havi elszámolással és 1 hónap ingyenes használattal jár</p>	<h3>Tényleges használat</h3> <p>havidíjak minden megkezdett félhónap elszámolással kerülnek elszámolásra</p>	<h3>Tényleges használat</h3> <p>50 licenz fölött egyedi árazásra van lehetőség</p>
---	---	--	--

Támogatás

A rendszer bevezetése teljes egészében megvalósítható önállóan, de ennek ellenére szívesen állunk ügyfeink rendelkezésére, telefonon, emailben, online vagy akár személyesen is a tanácsadói hálózatunk bármely tagjával.

- **Ticket:** Hagyományos ticket rendszer, ahol a felhasználók kérdéseket és problémákat tudnak felvetni vagy esetlegesen testreszabási és fejlesztési kéréseket. Minden tanácsadói tikketnek díja van, amely a havi elszámolásban jelenik meg. A hibaelhárítási ticketek díjmentesek.
- **Tanácsadás telefonon:** Direkt és egyben az egyik legdrágább formája a tanácsadásnak, elszámolása egy telefonos percdíj alapon történik. A hozzáértő tanácsadó a telefonon feltett kérdésekre válaszol és amennyiben szükséges akkor távoli asztal vagy teamviewer, stb. megoldás segítségével távoli segítséget is nyújt.
- **Tanácsadás e-mailben:** Egyszerűsített formája tanácsadókkal való kommunikációnak. Többnyire tikkett fog az adott kérdésből készülni, melynek az elérését a felhasználó a válaszlevélben kap meg. Az email díjszabása a létrehozott tikkett alapján történik.
- **Tanácsadás chaten:** Egy direkt kommunikációs csatorna prodHost adminisztrátorokkal, a számlázás perc alapon működik. Egyszerű és gyors kérdések megválaszolására alkalmas kommunikációs forma. Amennyiben a probléma mélyebb és több időt igényel a megoldása esetleg tanácsadó vagy fejlesztő bevonása válik szükségessé, akkor az adott kérdéssel egy ticket lesz létrehozva, amin keresztül a felhasználó követni tudja az adott probléma alakulását.



A hagyományos szolgáltató cégekkel ellentétben kollégáink telefonon perc alapon, vagy személyesen óra alapon állnak rendelkezésre, amivel a gyártó vállalatok további költségeket tudnak megtakarítani.

<h3>0,3 EUR/perc</h3> <p>A telefonos szupport díja</p>	<h3>50 EUR/óra</h3> <p>A személyes üzleti tanácsadás díja</p>	<h3>0,5 EUR/km</h3> <p>kiszállási díj</p>
--	---	---

" Without data you're just another person with an opinion."

W. Edwards Deming



A prodHost moduljai

A prodHost rendszernek egyedülálló tulajdonsága, hogy ugyan modulokból áll, de a teljes funkcionalitás ingyenesen elérhető bármely előfizető számára, amennyiben van ahhoz jogosultsága. Ezt azt jelent, hogy a gyártó vállalatok számára nem jelent plusz licenz költséget, ha mondjuk az egyszerű készletkezelésről tovább lépnek a vonalkódos raktári raktárirányításra. A csak az esetleges plusz felhasználók előfizetési jelentkeznek.



Törzsadatok

A törzsadatok modulban van lehetősége a gyártó vállalatoknak az alapadataik (akár verziókezelte) nyilvántartására, ide tartoznak többek között:

- Partnertörzs
- Cikktörzs
- Személykezelés



Kereskedelem

A kereskedelem modulban kezelhetőek a szükséges gyártáshoz szükséges beszerzések, illetve a vevői rendelések kezelése, a hozzájuk tartozó összes szükséges funkcióval, többek között:

- Kiterjedt Kedvezményrendszer
- Kooperációs és konszignációs rendelése
- Az kereskedelmi bizonylat előállítás



Készletgazdálkodás

A prodHost készletkezelése minden igényt kielégítő megoldás, ami megfelel a legspeciálisabb gyártóvállalatok egyedi kívánalmainak is. A rendszer a készletek és raktárak részletes nyilvántartásán túl, anyagszükséglet tervezést és sokoldalú kimutatásokat is tartalmaz.

- Szavatosságidők, rajzszámok kezelése
- Anyagszükséglet tervezés
- Készletszintek kezelése



Gyártástechnológia

A technológia egy gyártóvállalat számára talán a legfontosabb, ennek részletes verziókezelte nyilvántartása a tervezhetőség és átláthatóság záloga. A prodHost rendszer minden típusú gyártás technológia adatait képes kezelni, legyen az egyedi, tömeg, kis-széria, nagyszéria, konfigurációs, de akár folyamatos gyártás is.

- Gépek, munkahelyek, gyártóeszközök kezelése
- Személyi kompetenciák nyilvántartása
- Részletes kimutatások



Gyártás

A pontosan rögzített technológia alapján, pontos gyártásirányítás valósítható meg amely jól tervezhető, követhető és elő-, illetve utó kalkulálható. A gyártás követését és irányítását kifejezetten az üzemi területre készített megoldások segítik.

- Érintőképernyős üzemi terminálok
- Személyi teljesítmények
- Norma és valós összehasonlítások



Pénzügy

A prodHost elsősorban egy termelésirányítási rendszer, de annak érdekében, hogy a kis és közepes vállalkozások is önállóan használni tudják az ügyvitel mellett pénzügyi modult is tartalmaz. A pénzügyi modul célja, hogy az ügyvitelt, számlázást és költség számításokat támogassa, de nem feladata bérszámfejtés és a könyvelés sem.

- Teljeskörű több valutát kezelő számlázás
- Komplex kedvezményrendszer az árazásnál

Referenciák

A prodHost vállalatirányítási rendszer használói között megtalálhatók hazai kis és közép-vállalkozások, amelyekben legalább két dolog közös: Egyre sikeresebbek és prodHost vállalatirányítási rendszert használják.

Fehér Nyúl Kft.

Néha venni kell egy nagy levegőt és bele kell ugrani az ismeretlenbe. Ez a szabadság, kíváncsiság és nyitottság készítette az alapítókat is, hogy belefogjanak abba, amit mindig is szerettek volna, és megalkossák a Fehér Nyulat. Mert **a sör a szünetüyük**. Ezzel foglalkoznak éjjel-nappal. Nyitottak, kísérletezők, folyamatosan tanulnak, fejlődnek – és csak olyan italt palackoznak és töltenek hordóba, ami a legszigorúbb mércének is megfelel. A sajátjuknak.

És persze a tiednek is.



Fehér Nyúl Kft.

Cím: Budapest, 1095 Soroksári út 110-112.

Telefonszám: +36 30 429 8667

<https://feheryul.hu/>

Pax96 Kft.

A pax96 közel alapítói közel 20 éve, úgy határoztak, hogy egy új virágföld sorozatot fejlesztenek ki a saját gyártásunkban, melyekhez a főbb követelményeink a következők voltak:

- a beültetett növények fitték legyenek,
- hosszú idő át biztosítsák a növények tápanyag elaltatását,
- a háziasszony megtakaríthassa a tápoldat árát és a ráfordított időt.

Így születtek a JÓ FÖLD földcsalád tagjai.



Pax96 Kft.

Cím: 6000 Kecskemét Kisfái 206/b

Telefon: +36-20-3527989

www.jofold.hu

Péterzsalu

A Péterzsalu típusú zsalugáterek és spaletták jók. Tényleg, mert bennük egyszerre valósul meg az árnyékoló, hő- és zajszigetelő funkció az esztétikummal, ráadásul környezetbarát módon, energia felhasználása nélkül. A zsalugáterek és spaletták nem csak otthona ékességei, hanem az ingatlan értékét növelő berendezések is. A zsalugáterek és spaletták egyformán megfelelnek a modern kori követelményeknek pl. energiatakarékossági szempontból, és a hagyományoknak régi parasztházak, kúriák, villák építészeti örökségét figyelembe véve.

Ez a Péterzsalu, a Tartós zsalugáter és spaletta szakértője.



Péterzsalu

Cím: 6345 Nemesnádudvar, Hunyadi u. 12/a

Telefon: +36 20 977 0029

<https://peterzsalu.hu>

Mátyus papír

A Mátyus papír Közel 30 év tapasztalattal rendelkező, többgenerációs családi vállalkozás. Közel három évtizede azért dolgoznak, hogy ügyfeleik legmagasabb szintű igényeit is költséghatékonyan legyenek képesek kielégíteni. Fő tevékenységük irodatechnikai alapanyagok és -kellékek gyártása, valamint kis- és nagykereskedelme, amelynek technika háttérét 2003-ban épült saját gyártóüzemük és logisztikai raktáruk biztosítja.

Egyéni fejlesztésű gépparkunknak, innovatív nyomdai háttérüknek és saját gépjárműflottánknak köszönhetően piacvezető szerepet töltenek be a pénztárgépszalagok és egyéb papírtekercsek hazai piacán.

Ez a Mátyus papír, amely kivívta Magyarország legnagyobb és legismertebb vállalatának bizalmát.



Péterzsalu

Cím: 5000 Szolnok, Téglagyári út 14.

Telefon: +36-56-426-277

www.matyuskft.hu



Kapcsolat

Keressen meg minket személyesen vagy telefonon, minden kérdésére szívesen válaszolunk, sőt ingyenes demó megoldást is biztosítunk, annak érdekében előre tudják mit vásárolhatnak.



Gulyás Szabolcs

Sales

email: szabolcs.gulyas@prodhos.com

mobil: +36 70 601 09 20

Kecskemét 2021.

prodhos zrt.



Név: prodHost Zártkörűen Működő Részvénytársaság

Cégjegyzékszám: 13-10-041956

Adószám: 27046342-2-13

Székhely: 2119 Pécel, Isaszegi út 44.

Telephely: 6000 Kecskemét, Akadémia krt. 2.

Web: www.prodhos.com

E-mail: info@prodhos.com

Minden jog fenntartva
Copyright © prodHost Zrt, 2021.