

Moduljainkról röviden

1. CRM Modul

Cégünk CRM modulja arra hivatott, hogy integrált módon összegyűjtse mindazon információt, amely támogatni tudja az értékesítési folyamatokat, hozzá tud járulni partnereink hatékonyságának növeléséhez és partnereink ügyfélelégedettségének növeléséhez. A CRM modulban lehetőség van különböző értékesítést segítő adatok rögzítésére. Viszont fontos kiemelni, hogy a modul a hozzá kapcsolódó integrált vállalatirányítási rendszerből is nyer ki információkat, amelyek szintén nagymértékben támogatják az értékesítési folyamatokat.

2. Humánerőforrás menedzsment modul

A HR modul egy olyan felhő alapú szolgáltatás, amely nagymértékben segíti a HR osztályt feladataik ellátásában, a szükséges munkaerőrafordítást optimalizálásával. Lehetővé teszi bizonyos munkafolyamatok automatizálását, ezzel növelve a cég hatékonyságát.

3. Kontrolling és döntéstámogatás

A kontrolling és döntéstámogató modul, arra hivatott, hogy segítse a cégvezetés és a kontrolling osztály munkafolyamatait hatékonyabbá tenni. A modulnak köszönhetően nincs szükség napot vagy napokat eltölteni különböző elemzések elkészítésével és az adatok napra készen tartásával. Tehát a szoftver nagymértékben támogatja a tervezési folyamatokat, ugyanis az automatizált elemzések által lehetőség nyílik a terv- és tényadatok összevetésére. Az export/import funkcióknak köszönhetően, a rendszer képes adatokat betölteni külső adatfájlból, illetve képes az elkészült kimutatásokat kiexportálni számos formátumban. Ezen felül hasznos számviteli információkkal, és mérőszámokkal látja el a cégvezetést.

4. Beszerzés, logisztikai modul

A beszerzés logisztikai modul nagymértékben segíti a területen dolgozó munkatársak munkáját, többek között azzal, hogy bizonyos adminisztrációs folyamatokat automatizál. Ezáltal a munkatársak a munkaidő alatt nagyobb százalékban hasznosíthatják szakmai tudásukat, amely pedig a cég hatékonyságának a növekedéséhez vezet.

5. Gyártásirányítási rendszer modul

A gyártásirányítási modul segíti az alacsony alapanyag és/vagy félkész termék, illetve a raktárkészlet szinten tartását. Ezenfelül támogatja az átfutási idők és a szükséges emberi erőforrások csökkentését.

6. Pénzügyi, számviteli modul

A pénzügyi, számviteli modul megfelelően és folyamatosan követi a releváns pénzügyi és számviteli jogszabályi elvárásokat, illetve működése megfelel a beszámolási és könyvvézetési előírásoknak. Ezenfelül mindig az aktuális állapotot mutatja a vállalat szállítói és vevői kötelezettségeiről, ezzel támogatva a vállalat pénzügyi tervezhetőségét. A modul biztosítja a vállalat tulajdonában lévő tárgyi eszközök nyilvántartását, kezelését és értékelését, továbbá egyes munkafolyamatokat automatizáltan lát el.

7. Internetes értékesítés (vállalati webáruház)

A vállalati webáruház elsődlegesen az értékesítést és az értékesítési követést szolgálja ki. Viszont ezenfelül használható marketing tevékenységre, ügyfélkapcsolatok kezelésére. Az ügyfeleknek biztosítunk felületet az internetes tranzakciókra, illetve az ügyfélszolgálatra is.

8. Adott funkcionális területhez kapcsolódó MI alapú adatbányász megoldás

A rendszer egyes pontjain alkalmazott mesterséges intelligencia képes a vállalatok számára értékteremtést létrehozni. Lehetőség nyújt eltérő strukturáltságú és forrású adatok közvetlen beolvasására, adattisztításra, input adatok valós időben történő elemzésére, dashboard riportingra és monitoringra, a különböző bonyolultsági és részletezettségi modellek összeállítására, természetesen felhasználói szinteknek megfelelően. Emellett képes olyan összefüggések feltárására, amelyek nincsenek definiálva az üzleti logikában.

9. Online (elektronikus) fizetési modul

Jelenleg a Borgun, Barion, OTPSimplePay online fizetési módok/modulok az elérhetőek. Ezen modulok kapcsán az ügyfélnek kell egy szerződést kötni/registrlálni az adott fizetési mód kezelőjénél. A modulok természetesen bővíthetők, viszont ilyenkor figyelembe kell venni, hogy a jelenleg alkalmazott fizetési módok nem zárják-e ki a potenciális modullal együtt történő használatot.