

# YAC CRM rendszer

*minden egy helyen*

Tudta, hogy **10 potenciális ügyfélből akár 9-et** elveszíthet megfelelő utánkövetés nélkül?

## Mi a YAC?

Kiéleződött versenyhelyzetben azok a vállalkozások vannak előnyben, akik a partnerekkel való folyamatos kapcsolattartásra nagyobb hangsúlyt fektetnek. A YAC egy olyan rendszer, mely a cég és az ügyfelek közötti kommunikációt kezeli és emellett lehetőséget biztosít az értékesítési folyamatok nyomon követésére .

## Kinek ajánljuk?

Nagy növekedésű KKV vállalkozásoknak, ahol az éves árbevétel növekedés és az éves létszámbővülés meghaladja a 15-20 százalékot.

## Hogyan segít?

### Teljeskörű, személyre szabható termék-, és ügyfélnyilvántartás

Termékek és ügyfelek tipizált nyilvántartása. A típusok köre tetszőlegesen bővíthető és rendezhető, a menüben gyors termék-, és ügyféllista megjelenítés típus alapján.

### Értékesítési folyamatok támogatása

A rendszer egyedi folyamatszerkesztő modulja révén alkalmas az értékesítés összesszakaszának folyamatszintű támogatására.

### Munkafolyamat-irányítási rendszer

A YAC segítségével egy vállalat teljes üzleti folyamata leképezhető sablon formájában. Ezek felhasználásával elindított üzleti folyamatok lépésről lépésre végigkísérik az ügyfelekkel kapcsolatos teendőket, a végrehajtandó feladatok felelőseit és határidőit, valamint a feladat elvégzésére fordított humán és tárgyi erőforrásokat.

### Elektronikus iratkezelési rendszer

A rendszer háttérben egy teljeskörű dokumentumtár működik, amely lehetővé teszi, hogy a vállalat dokumentumai egy helyen elérhető módon, csoportokba szervezve, betekintési szint megjelölésével kerüljenek tárolásra.

## Miért jó?

- Mobilról és tabletről is elérhető
- Mérhető a dolgozók hatékonysága
- Figyelmeztet az aktuális teendőkre
- Riportot készít
- Integrálható a naptárral
- Testreszabható

**Kérjen ajánlatot a YAC CRM rendszerre még ma!**