

## CRM rendszer és ajánlatkezelés

Az ügyfélnyilvántartó- és kapcsolatkezelő rendszer pontos átlátható ügyféltörténettel szolgál, illetve lefedi a cég és az ügyfelek közötti kapcsolattartás szempontjából fontos valamennyi területet, és ezáltal növeli az ügyfélkezelés hatékonyságát. A rendszer biztosítja továbbá a kimenő és bejövő ajánlatok kezelését.

## Projektmenedzsment, kontrolling

Projektek és a hozzájuk tartozó szerződések, teljesítések és számlák kezelése. Lehetőség van a projektek folyamatos követésére, azok készletléti állapotának ellenőrzésére, így a projektmenedzser és a felsővezetés bármikor naprakész információt kaphat a vállalat eredményeiről, amely a döntéshozás folyamatát is megkönnyíti.

## Automatizmusokkal gyorsabban!

A teljesítési igazolásokból történő automatikus számlázás és a kiállított számlák azonnali továbbítása az ügyfelek részére mind olyan választható automatizmusai a startER projektmenedzsment szoftvernek, amiket Ügyfeleink különösen nagyra értékelnek ebben a rohanó világban.

## Korlátok nélkül!

A startER célja, hogy projektjeit térbeli és időbeli kötöttségek nélkül tudja kezelni, ezzel lehetőséget adva arra, hogy a projekthez kapcsolódó dokumentumok és adatok szinte azonnal eljussanak az érintett személyekhez. Annak köszönhetően, hogy a szoftvert, annak funkcióit és a szoftverben nyilvántartott dokumentumokat bárhol, bármikor, bármilyen eszközről eléri, jelentősen felgyorsulnak a cégen belüli folyamatok.